



Fakta

Mixtrum

- Ägare: Poa Åslund och Leif Boberg.
- Omsättning, april 2017: 17,9 Mkr.
- Resultat efter finansiella kostnader, april 2017: 181 000 kronor.
- Omsättningsprognos, april 2018: 20 Mkr.
- Anställda: 20.

RÄTTA HANDEL-
LAGET. Poa Åslund
och Leif Boberg
äger Mixtrum
i Älvdalen. De har
varit verkstaden
trogna sedan
1980-talet och
tagit sitt företag
genom it-kraschen
och en rekonstruk-
tion 2003.

SAMTLIGA BILDER:
IDA THUNBERG

Mixen är avgörande

Finmekaniska Mixtrum bytte taktik efter kraschen

ÄLVDALEN

Från norra Dalarna och vidare ut i rymden. Mixtrum sätter få gränser för vad som är möjligt att göra i den finmekaniska verkstaden i Älvdalen.

"Vår viktigaste lärdom har varit att se till att ha många kunder i olika branscher", säger delägaren Leif Boberg.

I farkoster som har skickats ut i rymden sitter små detaljer som har tillverkats hos Mixtrum.

"Vi har samarbete med KTH, Kungliga Tekniska högskolan i Stockholm, och levererar detaljer till deras rymd-avdelning som sänder upp raketerna från Kiruna. Därigenom har också detaljer tillverkats för Nasa i USA", säger Poa Åslund, delägare.

Men detta är bara några av många kunder.

"Om vi tittar på 2017 års siffror står vår största kund för 17 procent av omsättningen. Och totalt har vi tio kunder som delar på 80 procent, och dessa tio är ur flera olika branscher. De sista dryga 20 procenten står tyter-

ligare 35-40 kunder för", säger Poa Åslund.

De båda delägarna känner varandra sedan ungdomen då de spelade ishockey tillsammans i Älvdalen. De började jobba på samma verkstad i början av 1980-talet och så småningom blev Leif Boberg och Poa Åslund delägare.

Under de heta telekomåren i slutet av 1990-talet och början av 2000-talet hade företaget hur mycket som helst att göra.

"2001 hade vi 60 anställda, 40 i Älvdalen och 20 i Stockholm", säger Poa Åslund.

Men då tystnade plötsligt ordtelefonen.

Det blev konkursansökan efter en riktigt tuff period.

Men tack vare ett stort stöd från befintliga kunder kände Poa Åslund och Leif Boberg att de skulle kunna klara av att resa sig ännu en gång. Konkursförvaltaren accepterade deras bud och efter en rekonstruktion på våren 2003 startade Mixtrum. Ordet är äldvalsmål och betyder ungefär "att hitta finurliga lösningar".

Nu hade de lärt sig läxan.

"Det första vi gjorde var att ändra kundinriktning. Vi insåg att vi måste sprida oss mycket mer. Vi hade inte lagt något krut på att hitta kunder utanför telekombranschen tidigare men nu var det annorlunda", säger Leif Boberg.

I dag är de underleverantörer inom ett brett spektrum av branscher. Deras komponenter finns förutom i rymdfarkoster även i motorcyklar, röntgenapparater, fiberoptik, kameror, teleskopmaster och mycket annat.

Själva tillverkningen påverkas inte så mycket av vilken sorts kund komponenterna ska till.



HÅRD VARA. Merparten av artiklarna som Mixtrum gör är i metall och inte större än att de rymts i handen.

"Verksamheten är egentligen ganska lika oavsett om vi gör en sak som ska flyga ut i rymden, grävas ned i marken eller bli en del av ett fordon", säger Poa Åslund.

Kortfattat kan man säga att Mixtrum gör små och medelstora detaljer i små och medelstora serier av avancerad meka-

Di Entreprenörer emellan

Poa Åslund om att sprida riskerna



■ "Gör jobbet från början. Hitta kunder i olika branscher. Det gör

ditt företag mindre sårbart i konjunktursvängningar. Det finns branscher och kunder som du inte ens tänkt på och ett bra ställe att hitta de kunderna på är massor. Det kan till exempel vara underleverantörs-mässor med en bred bas av rätt besökare."

nisk art, i framför allt metall. "De flesta detaljer vi gör kan man hålla i en hand även om vår största maskin klarar tre meters längd", säger Poa Åslund.

Förra året tillverkade Mixtrum cirka 600 olika sorters artiklar och varje artikel tillverkades i snitti 255 exemplar.

Förra året gjorde Mixtrum sin största investering hittills, en maskin för 6 miljoner kronor. 2017 blev också året då de slog rekord gällande den egna försäljningen.

"Sedan 2013 har vi investerat 17 miljoner kronor i nya maskiner. Det är helt avgörande för oss att ligga långt fram när det gäller tekniken", säger Leif Boberg.

Att verkstaden är belägen i Älvdalen på landsbygden i norra Dalarna ser ägarduon enbart som positivt.

"Fördelen är att vi har väldigt låg personalomsättning", säger Poa Åslund.

"Vi och många av våra kolleger i Sverige har svårt att hitta personal, men vi får oftast behålla dem vi hittar och personalen är en viktig del av utvecklingen."

IDA THUNBERG

ida.thunberg@di.se



070-350 91 57